

LEBOdoors®

*Wer wir sind, wo wir herkommen,
wo wir hinwollen, wofür wir stehen.*

INHALT

Themenübersicht

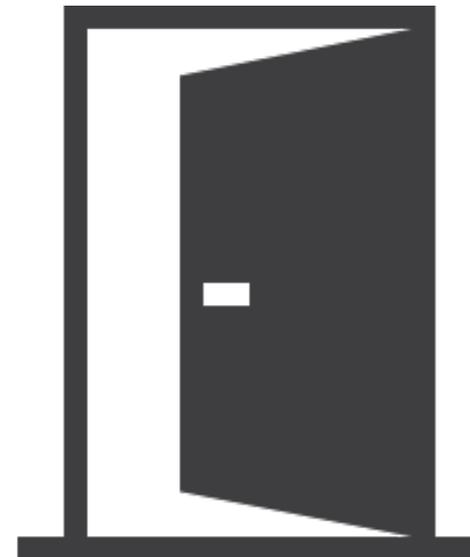
Unternehmensübersicht

Vision & Mission

Historie & Meilensteine

Markenpersönlichkeit & Zusammenarbeit

Team





LEBO 1957 (noch an der Uhlandstraße)

LEBO

SEIT 1871 ÖFFNEN WIR TÜREN

Früher als von Hand gefertigtes Unikat, heute mit der Präzision moderner Maschinentechnologien produziert. Aber immer durch die Erfahrung des Menschen perfektioniert.

UNTERNEHMENSKERN

Hochwertige Türelemente

Außergewöhnlicher Service

Fairer Preis

"Um der Konkurrenz voraus zu sein, müssen Sie den Kunden nicht nur zufrieden stellen, sondern ihn mit Ihrer Leistung begeistern." - Philip Kotler



WARUM ES UNS GIBT

Vision

Wir haben uns zum Ziel gesetzt, die Erwartungen unserer Fachhandelspartner und Endkunden an erschwingliche, hochwertige Türsysteme in Kombination mit bestem Service zu übertreffen.

Mission

Mit Leidenschaft und Erfahrung fertigen wir ein vielfältiges Sortiment einwandfreier, funktionaler Türelemente. Kontinuierliche Verbesserungen in allen Prozessen sorgen für hervorragende Effizienz und bilden damit die besten Voraussetzungen für ein optimales Preis-Leistungsverhältnis unserer Produkte.

Markenversprechen

Du kannst Dich auf uns verlassen. Wir sind reaktionsschneller Partner und bieten Dir die beste Unterstützung für Deine Arbeit und passgenaue Produkte für Deine Kunden.

Wo wir herkommen

LEBO entstand aus einer kleinen Schreinerei im Herzen Bocholts.

Der Name setzt sich zusammen aus den ehemaligen Nachnamen der Firmengründer und unserer Heimatstadt.

LEnsing BOcholt



LEBOdoors®

Dein Leben. Deine Tür.

Wo wir uns befinden

LEBO beliefert seit knapp 150 Jahren über 250 Partner in Deutschland kompetent und zuverlässig mit marktgerechten Türsystemen und herausragendem Kundenservice.

LEBO auf einen Blick

Zahlen und Fakten zum Unternehmen



Umsatz

2019
42 Mio. €

2015
40 Mio. €

2012
31 Mio. €

2010
25 Mio. €



Mitarbeiter

Produktion
155 Mitarbeiter

Vertrieb & Verwaltung
74 Mitarbeiter

Auszubildende
9 kaufmännisch
4 gewerblich



Standorte

Bocholt
Grundstück: 23.000 m²
Produktion: 18.000 m²

Krakow am See
Grundstück: 33.000 m²
Produktion: 11.000 m²

Logistikzentrum Hamminkeln
Nutzfläche: 19.500 m²



Kompetenzen

Zimmertüren
Türzargen
Schiebetüren
Wohnungseingangstüren
Funktionstüren
Türzubehör



Eigentümer

Familienunternehmen
LB GmbH, Bocholt

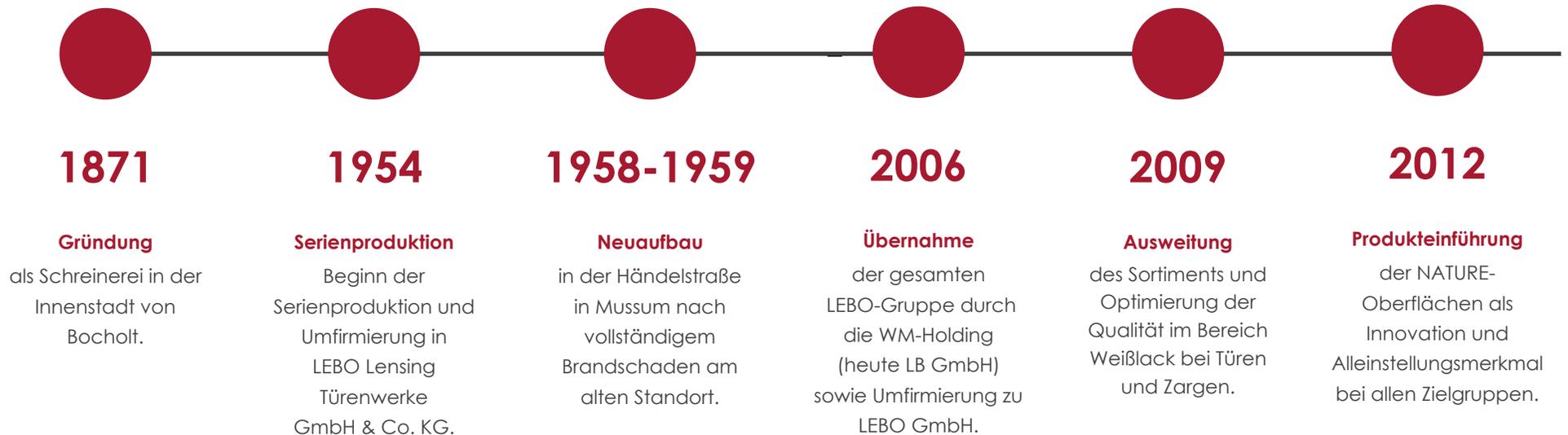


Produktion

300.000 Türen / Jahr
230.000 Zargen / Jahr

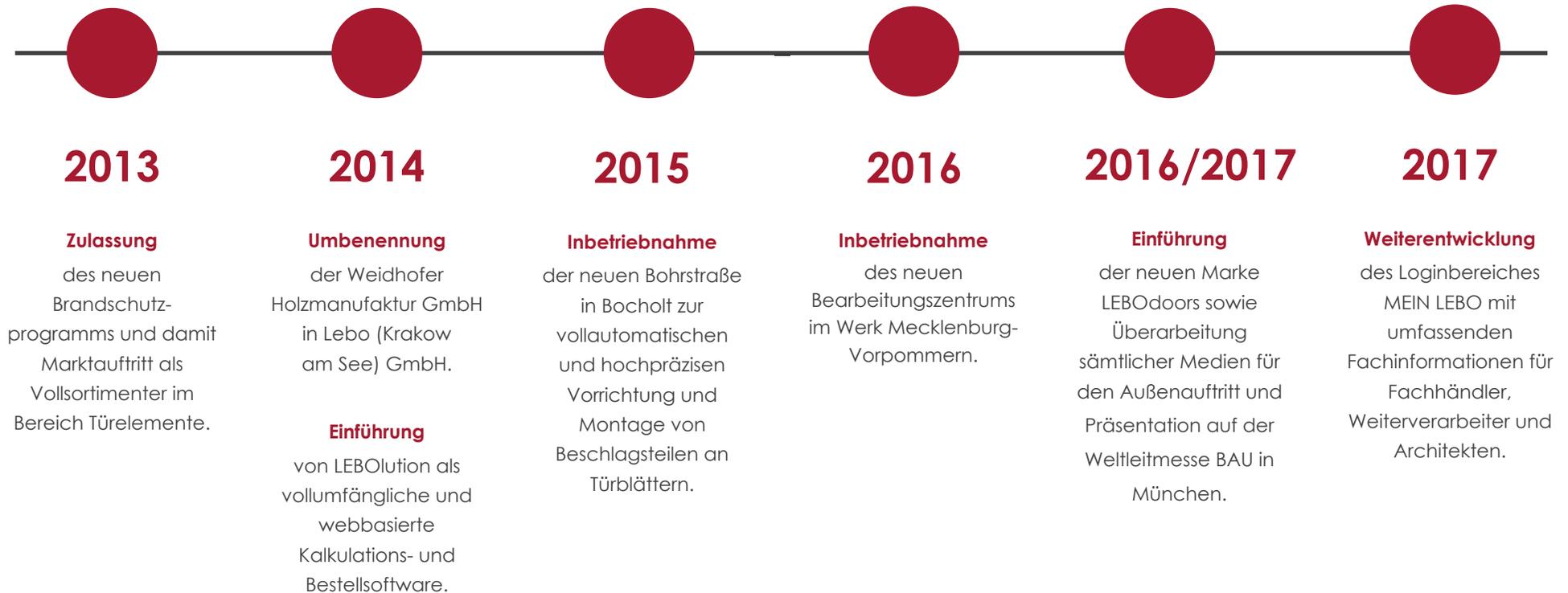
LEBO auf einen Blick

Einige unserer Meilensteine



LEBO auf einen Blick

Einige unserer Meilensteine



LEBO auf einen Blick

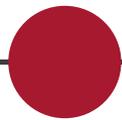
Einige unserer Meilensteine



2018

Ausbau

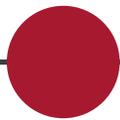
der Produkt-Kollektion um ein neues Ganzglassortiment, eine neue Stiltürserie, Türdrücker und Erweiterung um neue Trendoberflächen.



2018

Intensivierung

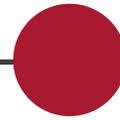
der Wertschöpfungsmaßnahmen durch kontinuierliches Leanmanagement in allen Bereichen.



2019

Ausbau

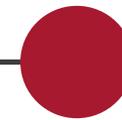
des Funktionstüren-Sortiments um RC3-Türen.



2020

Weiterentwicklung

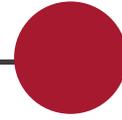
des Loginbereiches MEIN LEBO und Ergänzung um die neue Auftragsverfolgung.



jetzt

Genau jetzt

Überlegen wir schon wieder, wie wir die Arbeit im Tagesgeschäft mit Türelementen, Logistik, Montage und Service noch vereinfachen können.



2021

Jubiläum

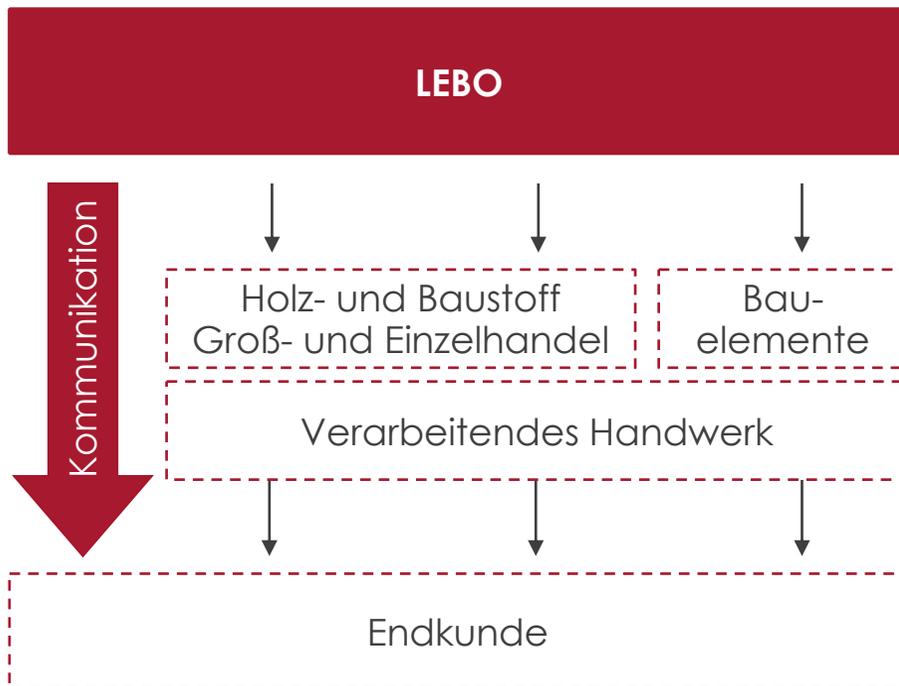
Wir feiern unser 150-jähriges Firmen-Jubiläum.

LEBO Kundenprofil

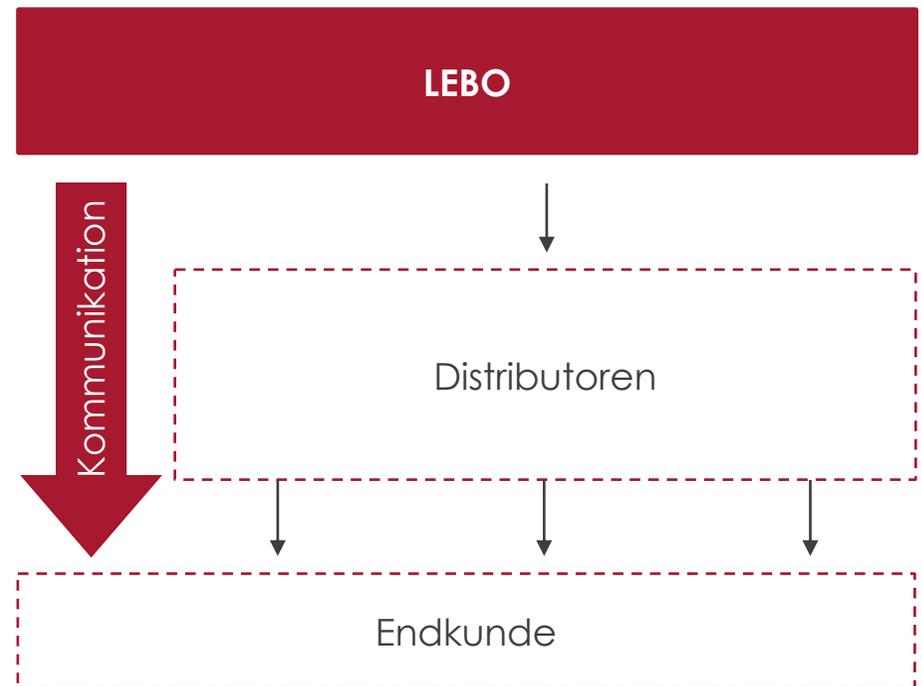
Zielgruppen, die wir bedienen

Wir von LEBO sind Fachhandelstreu, denn wir wissen: Niemand berät so kompetent, ausführlich, individuell und persönlich wie Du als Fachhandelspartner. Niemand kann maßgeschneiderten Service vor Ort in Kombination mit der Leidenschaft für Wohnen mit schönen Türelementen überbringen wie Du.

> Unsere Zielgruppen in der Übersicht (Inland)



> Unsere Zielgruppen in der Übersicht (Export)



LEBO im Ausland

Home ist where LEBO doors are



LEBO in über 40 Ländern

Als international agierendes Unternehmen exportieren wir in über 40 Länder der Erde.

Damit tragen wir unterschiedlichen Ansprüchen Rechnung: Raumangebote, Bauweisen, Abmessungen, Anforderungen oder klimatische Bedingungen sind vielfältig.

Hoher Servicegrad

Wir unterstützen unsere internationalen Partner nicht nur bei der Planung der Projekte, sondern auch mit umfassendem Know-how bei der Installation vor Ort.

Dank diesem hohen Servicegrad konnten wir weltweit Projekte renommierter Architekten und Bauträger für uns gewinnen und erfolgreich umsetzen.

Referenzen

Als Botschafter hoher Qualität „made in Germany“ sind wir überall Zuhause... und Zuhause ist schließlich, wo LEBO-Türen wohnen. Schau Dir einige unserer Referenzen an:

www.bit.ly/lebo_referenzen



MARKENPERSÖNLICHKEIT

Bodenständig. Zwanglos. Serviceorientiert.

Und was sonst noch?

Verkäuflich

Für jeden Stil und jedes Budget.

Ganz gleich ob Neubau oder Sanierung, Ein- oder Mehrfamilienhaus, öffentliches Gebäude oder Objekt.

Wir bieten für nahezu jeden Bereich die richtige Tür.

Hochwertig

Nicht billiger, sondern besser.

Dank individueller Optionen für die Gestaltung, technischer Features für verschiedenste Anforderungen und vor allem: Hochwertiger Qualität.

Nachhaltig

Weil es nur eine gesunde Erde gibt.

Damit auch unsere nachkommenden Generationen den einzigartigen Rohstoff Holz nutzen und natürliche Lebensräume genießen dürfen, handeln wir nachhaltig.

Persönlich

Erfolgsfaktor: Mensch.

Serviceorientiertes Denken und Handeln und das respektvolle, freundschaftliche Miteinander sind uns besonders wichtig. Intern sowie extern.





ZUSAMMENARBEIT

Wie wir sie uns wünschen

Partner, die genauso für gemeinsamen Erfolg brennen wie wir. Die Bauherren und Hausbesitzern die Türen so leicht wie möglich öffnen. Dabei stehen professionelle Orientierungsmöglichkeiten auf der eigenen Webpage oder in der einladenden Ausstellung sowie erstklassige Beratung durch erfahrene Bauelementeverkäufer und Fachhandwerker immer im Fokus. Nicht zuletzt natürlich die zuverlässige Lieferung einwandfreier Türenelemente durch uns.

Einheitliche Kundenerlebnisse sichern

Herausragender Service

Eine tolle Produktpräsentation, fundierte Beratung und schnelle Reaktionszeit auf die Anfrage Deiner Kunden - schon hast Du den Fuß in der Tür.

Gute Außendarstellung

Ein gepflegtes Äußeres ist die Visitenkarte des Unternehmens. Eine aktuelle Webpage und eine ansprechende Ausstellung perfektionieren Deinen Auftritt.

Geschulte Mitarbeiter

Deine Mitarbeiter sind Dein Verkaufspotenzial. Auf Wunsch schulen wir gezielt und fördern damit auch Deinen Umsatz.

Einheitliche Markenpräsenz

Kunden verweisen wir von unserer Webseite gern an Dich. Damit sie sich schnell bei Dir zurecht finden, nutze unser POS-Material.

Was Du von
uns erwarten
kannst

Umfangreiches Sortiment

LEBO bietet Dir passgenaue Produkte. Davon sind wir überzeugt. Vom einfachen Standard bis hin zur technischen Funktionstür erhältst Du bei uns ein Vollsortiment hochwertiger Türelemente.

Einzigartigen Service

Wir schleifen nicht nur täglich Türen, wir feilen auch an unserem Service. Und so einzigartig wie unsere und Deine Kunden sind, so einzigartig sind auch unsere Türen und unser Leistungen dazu.

Fairen Preis

Wenn man Preise vergleicht, sollte man auch Birnen mit Birnen vergleichen. Deswegen lohnt es sich, ein Augenmerk auf unsere Qualität zu legen. Du wirst feststellen, dass unser Preis-Leistungsverhältnis absolut fair ist.

Was Du von uns erwarten kannst

Mehr Service – Mit unserem ServicePlus



Alles aus einer Hand

Weniger Zulieferanten und ein harmonisches, verkäufliches Sortiment: Bei uns erhältst Du Türelemente, Türdrücker und weiteres Zubehör.



Onlineportal für Händler

Auf diesen Bereich hast Du nur als angemeldeter LEBO-Partner Zugriff. Du findest hier Skizzen, Einbauanleitungen, Bildmaterial und mehr.



Kalkulations- & Bestelltool kostenlos

Macht Dich im Tagesgeschäft schneller: Unser webbasiertes Kalkulations- und Bestelltool gibt es sogar inklusive Schnittstelle zu Deinem ERP-System.



Persönlicher Service & Order-Management

Dein Auftrag wird von der Bestellung bis zur Lieferung durch unsere Mitarbeiter betreut. So hast Du immer einen persönlichen Ansprechpartner.



Angebote innerhalb 48 h

Solltest Du Hilfe bei der Kalkulation benötigen oder größere Anfragen haben, erhältst Du Angebote in der Regel binnen 48 Stunden.



Auftragsbestätigungen innerhalb 2-3 h

Nach der Bestellung erhältst Du unsere Auftragsbestätigung in der Regel schon innerhalb von 2-3 Stunden.



LEBO-Akademie

In unseren Schulungen lernst Du alles über unsere Türen, ihre Herstellung, Kalkulation und Verkauf. Das ganze runden wir mit einer Betriebsbesichtigung ab.



Vor-Ort-Helfer

Anfassen, ausprobieren, erleben – für Deine Ausstellung haben wir unsere modularen, skalierbaren und ausgeklügelten POS-Systeme (Point-of-Sale) entwickelt.



Kostenloser Fachhändlerverweis

Über unsere Online-Händler-Suche finden Endverbraucher schnell zu Dir. Fehlt nur noch Deine gute Beratung.



Gezielte Marketing-Unterstützung

Wir unterstützen Dich regelmäßig mit Marketing-Kampagnen. Dazu bieten wir Dir passende Werbematerialien für Deine Außendarstellung.

Was Du von uns erwarten kannst

Mehr Service – Mit unserem ServicePlus



Lieferavisierung

Genauere Planungsmöglichkeit dank E-Mailavis und auf Wunsch auch telefonisch vor Anlieferung. NEU: Unsere Online-Auftragsverfolgung.



Auftragsverfolgung

Jederzeit online Deine Aufträge einsehen und nachverfolgen. Das ermöglicht Dir als Fachhandel eine optimale und effiziente Planung.



Separate Kommissionierung größer 3 Teile

Kein sortieren - nur noch runternehmen, weiterverladen, fertig. Aufträge ab drei Teilen je Auftrag kommissionieren wir auf separater Palette.



Baustellenanlieferung

Keine zusätzlichen Fahrten mit eigenen Fahrzeugen für Dich als Fachhandel. Wir liefern auf Wunsch und nach vorheriger Absprache direkt zur Baustelle.



B2C Anlieferungen

Wir beliefern Deine Endkunden direkt. Damit ersparst Du Dir Lager- und Logistikkosten. Dabei arbeiten wir mit professionellen Logistikpartnern.



Zeitsparende Zuordnung zum Auftrag / im Objekt

Wir drucken kommissionsbezogene Informationen auf unsere Türen. Ob Auftragsnummer Deines Kunden oder Verortung im Objekt.



Problemlos und schnell montiert

Auf Wunsch erledigen wir die präzisen Drücker- und Rosettenbohrungen für Dich. Keine Bohrschablonen, kein lästiges Bohren.



Schnell ab Lager

Keine eigene Lagerhaltung, kurze Lieferzeiten. Gut verkäufliche Topseller und Standardware bevorraten wir in Standardabmessungen für Dich.



Hohe Ladungssicherheitsstandards

Sichere Transportverpackung und artgerechte Ladungssicherung der Sendung sorgen für eine einwandfreie Anlieferung.



Schnelle Beanstandungs-Abwicklung

Wenn doch einmal etwas schiefgegangen ist, helfen wir mit einer unkomplizierten Beanstandungsabwicklung, sogar per WhatsApp!

DIGITALE PRÄSENZ

Hier findest Du uns und Deine Kunden von Morgen



Facebook

Ideal für Deine Umkreiswerbung. Wusstest Du, dass Du kostenlose Angebote auf Facebook einstellen und damit die Reichweite Deines Unternehmens verbessern kannst?



Instagram

Mittlerweile mit mehr als 1 Milliarde aktiven Nutzern und über 40.000 hochgeladenen Fotos und Videos je Minute zu Einrichtung, Wohnen und mehr der „Place-to-be“.



YouTube

Hilfreiche Anleitungen, verkaufsfördernde Produktfilme oder Beschreibung unserer kostenlosen ServicePlus-Leistungen. Videos sind leicht verständlich.



XING

XING ist das soziale Netzwerk für Privat, Beruf und Geschäft und bietet vor allem im deutschsprachigen Raum eine tolle Plattform für Geschäftsnetzwerke!



LinkedIn

LinkedIn ist ähnlich XING ein Netzwerk zur Pflege bestehender Geschäftskontakte und zum Knüpfen von neuen geschäftlichen Verbindungen.

DIGITALE PRÄSENZ

QR-Code scannen oder Link im Web besuchen



Facebook

<https://www.facebook.com/Lebo.GmbH>



Instagram

<https://www.instagram.com/Lebo.GmbH/>



YouTube

<http://www.youtube.com/c/LeboGmbHBocholt>



XING

<https://www.xing.com/companies/lebogmbh>



LinkedIn

<https://www.linkedin.com/organization/lebo-gmbh>

TIPP: Die leichteste Art, Umkreiswerbung für Dein Unternehmen zu machen → Einfach unsere Seiten besuchen, Kanal abonnieren und regelmäßig unsere Beiträge mit nur einem Click auf Deinen Seiten teilen.



Triff das Team

Hier sind Deine wichtigsten Ansprechpartner



Hennig Stowermann

Geschäftsführer
Produktion
Tel.: 02871 9503-0



Lothar Strick

Geschäftsführer
Vertrieb
Tel.: 02871 9503-0



Klaus Bösing

Innendienstleitung (Inland) /
Angebotserstellung
Tel.: 02871 9503-217



Jorge dos Santos

Export-Manager
Tel.: 02871 9503-241



Nikolas Schmeink

Leitung Produktmanagement
Tel.: 02871 9503-327



Michael Völker

Technik
Tel.: 02871 9503-323



Kathrin Adamszak

LEBOlution
Tel.: 02871 9503-414



Karoline Wolf

Marketing & MEIN LEBO
Tel.: 02871 9503-117

Weitere persönliche Ansprechpartner inkl. Kontaktdaten in Deinem **MEIN LEBO** Loginbereich: www.lebo.de/mein-lebo



FRAGEN?

Melde Dich!



Händelstraße 15, 46395 Bocholt



+49 2871 9503-100



mail@lebo.de



www.lebo.de

WORTE ZUM NACHDENKEN

DAS GEHEIMNIS DES ERFOLGES IST ES,
EINE GEWÖHNLICHE SACHE UNGEWÖHNLICH GUT ZU MACHEN.

- John D. Rockefeller Jr.