

Betreuung und Planung sind dein Ding?

Unterstütze unser LEBO-Team als
Gebietsverkaufsleiter (m/w/d)
 für die Region Norden in Vollzeit

Wer wir sind

LEBO ist einer der ältesten Türenhersteller Deutschlands. Genauer gesagt gibt es uns schon seit 150 Jahren! Wir überraschen Häuslebauer, Sanierer und Renovierer mit vielfältigen Türendesigns, pfiffiger Türentechnik und Funktionen, zahlreichen Oberflächen und noch mehr Service. Wir von LEBO produzieren mit mehr als 200 Mitarbeitern an zwei Standorten in Deutschland Türelemente und liefern sie mit allem, was dazu gehört an professionelle Bauelementehändler.

Damit das so bleibt, suchen wir für unser Team einen motivierten Gebietsverkaufsleiter (m/w/d). Mit deinem kaufmännischen Verständnis, Kommunikationstalent sowie der Bereitschaft dich weiterzuentwickeln bist du bei uns genau richtig. Willst du unser Experte in Sachen Verkauf und Vertrieb sein? Dann bewirb dich jetzt!

Deine Aufgaben bei uns

- Du verkaufst unsere hochwertigen Türelemente für den Wohn- und Objektbereich
- Du betreust und steuerst das Geschäft in deinem Verkaufsgebiet
- Du kümmerst dich um die detaillierte Beratung unserer Kunden und um weitere verkaufsfördernde Maßnahmen
- Du akquirierst neue Kunden und baust diese mit auf

Das solltest Du mitbringen

- Du verfügst über eine fundierte kaufmännische Ausbildung und hast bereits Vertriebserfahrung
- Du bringst Vorwissen im Bereich Bauelemente mit
- Dich zeichnen gute Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten aus
- Du bist dazu in der Lage selbständig, motiviert und zuverlässig zu arbeiten
- Freude an der Arbeit im Team und die Neugier, gemeinsam unkonventionelle Lösungen zu entwickeln
- Du hast die Bereitschaft zur Übernahme von Verantwortung für die kontinuierliche Entwicklung unserer Kunden

Deine Vorteile bei uns

Arbeiten bei uns heißt, zusammenarbeiten, zusammenhalten, zusammen die Ziele erreichen und dabei Spaß und Freude haben. Eigeninitiative, Freundlichkeit und gute Umgangsformen sind für uns selbstverständlich.

- Eine verantwortungsvolle Position mit abwechslungsreichen Aufgaben
- Eine leistungsgerechte Vergütung
- Eine geförderte, betriebliche Altersvorsorge
- Vermögenswirksame Leistungen
- Persönliche Weiterbildungsmöglichkeiten
- Flache Hierarchien
- Mitarbeitererevents wie Weihnachtsfeier, Sommerfest o.Ä.
- Kaffee und Wasser kostenlos
- Attraktive Personalrabatte



GENAU DEIN DING? Dann sende uns Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen!

Lebo GmbH
 Lena Paschmann
 Händelstraße 15
 46395 Bocholt
 Telefon: 02871 9503-127
 bewerbung@lebo.de

